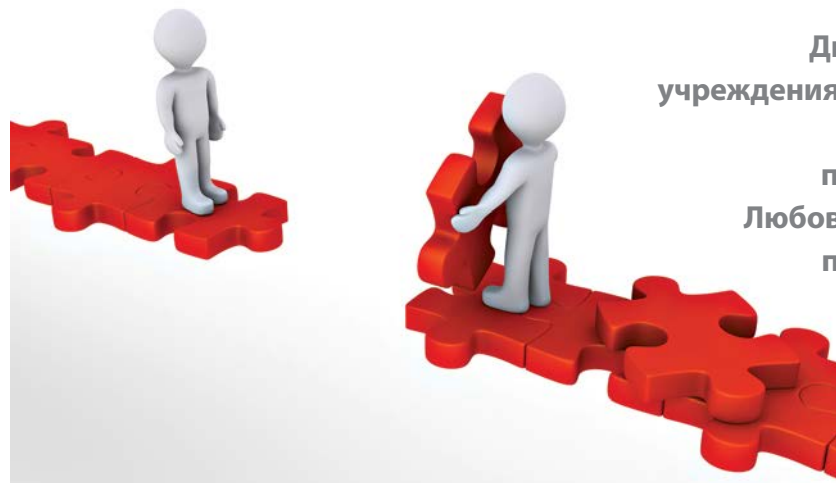


Любовь ПОГОРЕЛОВА: «ПЕРЕМЕНЫ – К ЛУЧШЕМУ!»



**Директор ТОО «B2B Kazakhstan»,
учреждения «Институт профессиональных
бухгалтеров и аудиторов
при ПАО «Палата аудиторов РК»
Любовь Погорелова – топ-менеджер,
профессионал высокого класса.
Ее стаж в аудиторской,
оценочной и консалтинговой
деятельности – более 20 лет.
Сегодня она отвечает
на наши вопросы.**

Любовь Александровна, у вас большой опыт работы аудитором. Что повлияло на выбор профессии?

– По первому образованию я экономист и цифрами, балансами, отчетами, анализом и планированием занимаюсь с первых дней своей работы. Когда в 1993 году впервые был подписан закон об аудиторской деятельности, сразу заинтересовалась этой не совсем в то время понятной профессией.

А уже в 1995 году, успешно сдав экзамен, получила квалификационное свидетельство аудитора.

Вообще, базовая профессия выручала, я закончила факультет планирования промышленности. Глубокий анализ, планирование своего времени, четкий план действий всегда помогали быть не в последних рядах.

Кстати, я также являюсь лицензированным оценщиком с 2003 года.

– Как Вы можете охарактеризовать ситуацию на рынке аудита в Казахстане?

– В бизнесе я с 1994 года, когда появилось осмысленное желание попробовать самостоятельно делать то, что хорошо знаешь. Трудно работать было тогда, но еще труднее, на мой взгляд, работать сегодня. Тогда, в 90-х, наш бизнес испытывал трудности, так как аудита как профессиональной сферы в Казахстане еще не было. Сегодня отечественным аудиторам так же не легко, так как крупный бизнес в отличие от, например, российского отдает предпочтение иностранному сервису в этом вопросе.

Да, горькая правда, в том, что основной рынок аудита – в руках иностранных компаний. Их доля, как известно, доходит до 85% рынка. Еще 10% находится в руках не более десятка компаний, которые создавались одними из первых в Казахстане. Все

остальные – это почти «любители», вынужденные довольствоваться крохами со стола.

К сожалению, рынок развивается непоследовательно, не динамично, в том числе наверно и из-за малой доли по-настоящему профессионально практикующих аудиторов. На мой взгляд, регулятивные органы наблюдают за ситуацией со стороны. Пусть, как говорится, выживает тот, кто окажется зубастей. А в нашей профессии ведь, в основном, – интеллигенция, которая в силу моральных принципов не «дерет горло», не скачет с «шашкой наголо», что приводит, порой, к тому, что представители малого и среднего бизнеса теряют свои позиции в таких условиях.

– Чем обусловлено ваше решение уже в 27 лет стать руководителем и начать свое дело?

– Уже с детства у меня было понимание, что если не сделаю что-то сама, то получится не так хорошо, как хочется.

Я из семьи служащих. Мама была фельдшером, и свою жизнь посвятила спасению людей, не один десяток лет проработав в больнице скорой помощи. Отец – инженер, который не терпел халтуру и никогда не полагался на авось. Он просто делал свое дело хорошо.

Помню, моя семья обрела собственное жилье, только когда родителям было уже под 40 лет. Мне претил советский быт и возможности построения карьеры и жизни в то время. И понимание что нужно действовать самостоятельно, в ногу со временем и подтолкнуло внести изменения в свою судьбу, когда ты сам решаешь, кем быть, что делать и принимаешь ответственность за дело и за команду, которая поверила в тебя. Кстати, поэтому, когда



ЛЮБОВЬ ПОГОРЕЛОВА

- Окончила Казахскую государственную академию управления им. Т. Рыскулова в 1993 году. За время своей трудовой деятельности прошла путь от позиции кассира до главного бухгалтера – экономиста ОКСа Горисполкома.
- После успешной сдачи квалификационных экзаменов в 1995 году получила квалификацию «Аудитор» и в том же году стала учредителем и директором ТОО «Трастаудит».
- В 2005 году успешно окончила школу права «Адилет» по специальности юрист-цивилист.
- В 2008 году была партнером по аудиту в ТОО «BDO Казахстанаудит».
- С 2010 года на протяжении пяти лет являлась председателем совета профессиональной аудиторской организации «Палата аудиторов Республики Казахстан».
- В марте этого же года вошла в состав консультативного органа при Министерстве Финансов РК.



говорят о ностальгии по тем временам, то меня, если честно, передергивает. И я счастлива, что довелось жить в новое время в новой стране!

– Какие проблемы существуют в вашей сфере бизнеса?

– Строить любой бизнес – вообще не просто. Разношерстность в работе аудиторских, консалтинговых, оценочных компаний зачастую приводит к проблемам, связанным с качеством оказываемых услуг. Мы сокрушались по поводу демпинга в прошлые годы, но сейчас планка ценовых предложений опустилась ниже себестоимости. Разве хорошая интеллектуальная работа профессионалов может стоить таких денег? К сожалению, качество не всегда является доминирующим критерием в подборе сервисной компании.

Еще одна важная проблема – кадровая. Сейчас молодежь выходит из вузов слабо подготовленная, часто отсутствует стремление к развитию и росту. К нам приходят специалисты, которые не с первого раза могут понять даже правила простого написания письма. На молодых специалистов нужно потратить много времени, чтобы обучить основам аудита, дать профессиональную подготовку на начальном этапе.

Сегодня в сложное время кризиса много сокращений на рынке

труда. Однако для меня как руководителя это хорошее время выбора профессионалов, которые войдут в нашу высококвалифицированную команду «B2B Kazakhstan». Как правило, изменения, которые присущи таким временам, всегда способствуют инновациям и переменам к лучшему. Считаю, нужно, откинув все страхи, использовать ситуацию во благо себе и своему бизнесу.

Я не верю в сказки, но знаю наверняка: нужно хотя бы раздобыть платье и как-то попасть на бал, чтобы жизнь изменилась к лучшему.

– Что бы Вы хотели пожелать читателям нашего журнала в преддверии Нового года?

– Всем, а особенно женщинам, хочу пожелать быть мужественными, терпеливыми, не растеряв при этом присущей нам женственности. Удерживайте и продвигайте свои позиции в новом году, не поддавайтесь унынию и апатии в наше сложное время! Вы талантливы и достойны взрывной волны любви, успеха и удач!

Хочу выразить слова благодарности партнерам, клиентам и всей своей команде за преданность мне и делу компании, за поддержку и высокий профессионализм во всем.

– Успехов Вам и вашему бизнесу!